

Die Frankfurter Bankgesellschaft Gruppe ist die Privatbank der Sparkassen-Finanzgruppe und kooperiert mit über 85 Prozent der deutschen Sparkassen. Das Kerngeschäft ist individuelles Wealth Management für vermögende Privatpersonen, Unternehmerinnen und Unternehmer. Die Frankfurter Bankgesellschaft Holding AG steuert die operativen Gesellschaften: die Privatbanken in der Schweiz und in Deutschland, ein Multi-Family-Office sowie die Mehrheitsbeteiligung IMAP M&A Consultants AG. Die Frankfurter Bankgesellschaft Gruppe gehört zu den leistungs- und wachstumsstärksten Privatbanken am deutschen Markt, verwaltet aktuell rund 25 Mrd. Euro und wurde wiederholt als einer der besten Wealth Manager im deutschsprachigen Raum ausgezeichnet. Möglich machen das unsere gruppenweit rund 400 motivierten Mitarbeitenden – sie füllen die Betreuungsphilosophie «Eine Spur persönlicher» täglich mit Leben. Schreiben Sie mit uns am nächsten Kapitel dieser Erfolgsgeschichte!



Für unser Team suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung ein/e

## Senior Kundenberater/in Wealth Management (m/w/d)

### Ihre Aufgabengebiete:

- Professionelle eigenverantwortliche Beratung und Betreuung eines bestehenden Kundenportfolios
- Aktive Akquisition neuer Kunden und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und Kooperationspartnern sowie Pflege und Weiterentwicklung des eigenen Netzwerks
- Mitgestaltung und Durchführung von Marketingaktivitäten
- Mitarbeit in verschiedenen Projekten im Bereich Wealth Management
- Aktive Zusammenarbeit mit internen und externen Partnern in verschiedenen Projekten im Bereich Wealth Management

### Was wir von Ihnen erwarten:

- Kaufmännische Grundausbildung, vorzugsweise im Bankwesen, mit Weiterbildung im Banking (z.B. FH Banking & Finance, eidg. dipl. Finanzplaner/in etc.)
- Mehrjährige Vertriebserfahrung und ausgewiesener Leistungsausweis im Wealth Management, vorzugsweise im deutschen Markt, sowie Erfahrung in der Kundengewinnung
- Hohe Eigenmotivation, ausgeprägte Reisebereitschaft und eine selbstständige Arbeitsweise
- Kommunikationsstarke und akquisitionsorientierte Persönlichkeit
- Unternehmerisches Denken und Handeln, ausgeprägte Dienstleistungsorientierung sowie Teamgeist
- Idealerweise ein bestehendes Netzwerk und einen eigenen Kundenstamm

### Wir bieten:

- Eine anspruchsvolle und selbstständige Tätigkeit in einem stark wachsenden Unternehmen mit der Möglichkeit, eigene Ideen zur Lösungsfindung einzubringen
- Flexibel gestaltbare Arbeitszeiten, die Möglichkeit hybriden Arbeitens tragen zu einer ausgewogenen Work-Life-Balance bei
- Unsere Altersvorsorgemöglichkeiten sichern Sie langfristig ab
- Durch Weiterbildungsmöglichkeiten, Kurse oder Konferenzteilnahmen halten Sie Ihr Fachwissen auf einem aktuellen Stand
- Unsere Gesundheitsvorsorge erweitert unser Angebot an Sozialleistungen
- Eine gründliche Einarbeitung in Ihr künftiges Arbeitsgebiet ist für uns selbstverständlich

Attraktive Anstellungsbedingungen und Freiraum für eigene Ideen in einem leistungsstarken Team von Kolleginnen und Kollegen sowie ein dynamisches, professionelles Arbeitsumfeld in einer wachstumsstarken Bank mit nachhaltig erfolgreichem Geschäftsmodell und moderner Infrastruktur mitten in der Stadt Zürich warten auf Sie.

Bitte senden Sie Ihre kompletten Unterlagen vorzugsweise über das Personio-Bewerbungssystem:

[Personio](#)

oder an [personal.ch@frankfurter-bankgesellschaft.com](mailto:personal.ch@frankfurter-bankgesellschaft.com)

Für Fragen steht Ihnen Frau Leonie Burch, Telefon +41 44 225 36 45 gerne zur Verfügung.